

Gestión Estratégica

EAP

ENTREPRENEURSHIP ASSESSMENT

DIAGNÓSTICO
PARA TU PROYECTO

Pensar juntos lo que deseas crear y validar la idea...
Ya tienes una idea que sientes que es novedosa. ¿Cuántas cosas hay que hacer para ponerla en práctica? ¿Cómo valido su utilidad? ¿Cómo valido su factibilidad técnica? ¿Con quiénes competiré? ¿Debo financiarme? ¿Cómo pasar del dibujo en la servilleta a una empresa funcionando?

NUESTRO SERVICIO

Contexto PYMES
Lo único permanente es el cambio.

Tu PYME
Ventas? Marketing?
Producción?
Gestión?

Nuestro enfoque
Colaborativo.
Ordenado.
Realista.

Catálogo
Escalable.
Certero.
Prolijo.

www.gestion-estrategica.com.ar
master.raul
Arenales 2008
Piso 2 D, CABA

EAP

Entrepreneurship Assessment

Qué es un BAP?

El Entrepreneurship Assessment Program (EAP) está diseñado para transformar ideas en proyectos reales.
El EAP parte desde una idea —un producto, un servicio o un nuevo modelo de negocio— y la lleva a un plan validado, rentable y listo para ejecutarse, con fundamentos sólidos y una hoja de ruta clara para iniciar o escalar.
Trabajamos junto al emprendedor en cuatro ejes fundamentales: idea, validación, modelo económico y estrategia comercial.

Cuánto dura?

✅ Programa de 6 semanas
✅ 18hs online
✅ 42hs backoffice

El programa tiene una duración base de 6 semanas, adaptable a la disponibilidad de información, tamaño y complejidad de la empresa. El proceso puede extenderse en proyectos con mayor volumen de datos o múltiples unidades de negocio.

Cuál es el foco?

✅ ¿Cómo es tu proyecto?
✅ ¿Cómo es el mercado?
✅ ¿Qué recursos tengo?
✅ ¿Qué recursos necesito?
✅ ¿A qué inversores necesito?

Qué tipo de empresa?

El EAP está orientado a:
✅ Emprendedores que buscan convertir una idea en negocio.
✅ Empresas que desean desarrollar una nueva unidad o línea de producto. Ideal para organizaciones que quieren entender antes de actuar, definiendo prioridades y recursos con criterio estratégico.
✅ Profesionales o equipos que quieren formalizar un proyecto antes de presentarlo a inversores o socios.

Entregables ?

Recibirás un plan de negocios que incluye: definición de mercado, modelo de ingresos, estructura de costos directos, plan de marketing y estrategia de crecimiento.
✅ Plan de negocio completo.
✅ Presentación para inversores.
✅ "Elevator" pitch para inversores.
✅ Roadmap de ejecución por etapas.

Cómo se comienza?

Te sugerimos el siguiente camino, para que tengas control en todas las etapas del servicio:



"Es un error capital teorizar antes de tener datos"
Arthur Conan Doyle