



**PENSAR
PLANEAR
CAMBIAR**

ESTRATEGIA PARA TU NEGOCIO

SOBRE NOSOTROS

Acompañamos desde la visión hasta la acción. Tan importante como pensar es hacer. Y si lo pensamos juntos, será más eficiente.

PROGRAMAS ESPECIALES

La mejor forma para que tu empresa pueda escalar es con un roadmap de servicios.

NUESTRO SERVICIO



Contexto PYMES

Lo único permanente es el cambio.



Tu PYME

Ventas? Marketing?
Producción?
Gestión?



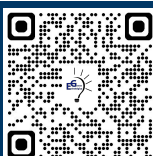
Nuestro enfoque

Colaborativo.
Ordenado.
Realista.



Catálogo

Escalable.
Certo.
Prolijo.



www.gestion-estrategica.com.ar



master.raul



Arenales 2008
Piso 2 D, CABA

ROADMAP PARA PYMES

Por qué GE?

No ofrecemos soluciones aisladas. Construimos un camino de transformación basado en diagnóstico, planificación, ejecución y mejora continua, integrando estrategia, gestión, marketing y ventas para que cada decisión genere resultados sostenibles.

4 CONSOLIDAR Y ESCALAR

Asegurar la ejecución, medir el desempeño y mejorar continuamente para escalar con solidez.



CMP - Change Management

Duración: Recurrente trimestral

Supervisión estratégica, acompañamiento ejecutivo y dirección del proceso de implementación para asegurar el cumplimiento del plan

Impacto

- Dirección
- Gestión
- Marketing
- Ventas



OPP - OKR & Performance

Duración: Recurrente trimestral

Sistema de definición de objetivos, prioridades e indicadores para garantizar foco, alineación y ejecución.

Impacto

- Dirección
- Gestión



DIP - Data & Insights

Duración: Recurrente trimestral

Diseño de tableros de control e indicadores para transformar datos en decisiones y medir el desempeño de forma continua.

Impacto

- Dirección
- Gestión
- Ventas

3 IMPLEMENTAR EL CRECIMIENTO

Ejecutar iniciativas que generan visibilidad, atraen clientes y aceleran los resultados comerciales.



WDP - Website Development

Duración: 4 a 8 semanas

Desarrollo del sitio web alineado con la estrategia comercial y los objetivos de generación de oportunidades de negocio.

Impacto

- Marketing



CAP - Commercial Acceleration

Duración: 6 a 8 semanas

Intervención intensiva para optimizar el proceso comercial, mejorar la conversión y acelerar el crecimiento de las ventas.

Impacto

- Ventas



LGP - Lead Generation

Duración: 6 a 10 semanas

Diseño e implementación de un sistema B2B para la generación constante de oportunidades comerciales, con opción de mantenimiento.

Impacto

- Marketing
- Ventas

2 DISEÑAR LA ESTRATEGIA

Definir el rumbo y las palancas estratégica que posicionan a la empresa para crecer de manera diferenciada y sostenible.



SPP - Strategic Plan

Duración: 6 a 8 semanas

Diseño del plan estratégico para fortalecer el posicionamiento, impulsar el crecimiento y desarrollar ventajas competitivas.

Impacto

- Dirección
- Gestión



IEP - Investment Evaluation

Duración: 4 a 6 semanas

Evaluación financiera de iniciativas estratégicas mediante VAN, TIR, Payback y criterios de priorización de inversiones.

Impacto

- Dirección
- Gestión

1 COMPRENDER EL NEGOCIO

Conocer a fondo la empresa, su mercado y su potencial para identificar oportunidades y definir prioridades.



BAP - Business Assessment

Duración: 4 a 6 semanas

Diagnóstico integral del negocio para identificar oportunidades, prioridades y definir un plan de acción estratégico.

Impacto

- Dirección
- Gestión



EAP - Entrepreneurship Assessment

Duración: 6 semanas

Validación de ideas de negocio y diseño de un modelo empresarial sólido, viable y orientado al mercado.

Impacto

- Dirección
- Gestión
- Marketing
- Ventas

Listo para dar el siguiente paso?

SOLICITA UN DIAGNÓSTICO ESTRATÉGICO

Conoce la situación actual de tu empresa, identifica oportunidades de mejora y define un plan de acción para crecer con método y sostenibilidad.



Agendá una reunión inicial y comencemos a construir el camino de crecimiento de tu empresa.

"No es necesario cambiar. La supervivencia no es obligatoria"

W. Edwards Deming ((1900–1993)